# Проверяемое задание 1

# Бланк выполнения задания 2

1. Представьте сравнительную характеристику возможных источников финансирования вашего проекта. Выделите преимущества и недостатки каждого из источников, определите, подходит ли тот или иной источник под специфику вашего проекта (таблица 1).

Таблица 1

Возможные источники финансирования проекта

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Источник финансирования | Преимущества | Недостатки | Подходит ли под специфику реализуемого проекта |
| Собственные накопления |  |  |  |
| FFF – friends, family and fools |  |  |  |
| Краудфандинговые платформы |  |  |  |
| Подписка клиентов на товар до его появления |  |  |  |
| Сотрудничество с заинтересованными крупными компаниями |  |  |  |
| Услуги за долю в компании |  |  |  |
| Потребительский кредит |  |  |  |
| Кредит под бизнес (государственные программы, фонды) |  |  |  |
| Гранты и конкурсы |  |  |  |
| Венчурные фонды и бизнес-ангелы |  |  |  |
| Краудинвестинговые платформы, биржи. Предложение инвестору: доля, процент, услуги и т. д. |  |  |  |

1. Определите источник финансирования, который больше всего подходит для вашего проекта. Добавьте конкретики. Расскажите о выбранном источнике финансирования (6–10 развёрнутых предложений).

Начало должно выглядеть приблизительно так:

– Средства на реализацию проекта планируется получить за счёт выигранного гранта по программе УМНИК.

– Средства на реализацию проекта планируется получить за счёт средств, собранных на краудфандинговой платформе Бумстартер. Дарители смогут воспользоваться нашим продуктом раньше остальных, для них будет создана ограниченная серия, а также они смогут получить дополнительные бонусы в виде ...

– Для того чтобы запустить проект, нам требуются услуги программиста, дизайнера, …, … Мы готовы за оказанные услуги предложить долю в компании, а именно …

– Средства на реализацию проекта планируется получить за счёт потребительского кредита в …

– На текущем этапе собственных накоплений у команды достаточно для того, чтобы запустить проект.

– Ввиду того, что проект инновационный и требует существенных вложений, средства на реализацию проекта мы планируем получить через венчурные фонды и бизнес-ангелов. Для начала мы планируем выйти на фонд … (на бизнес-ангела …) посредством … и попробовать доказать жизнеспособность нашей идеи.

– На текущем этапе мы ищем инвестора, кто будет готов полностью профинансировать наш проект. Взамен мы готовы предложить долю в бизнесе 40 %. Мы уже зарегистрировали наш проект на сайте …, ждём, пока проектом заинтересуется инвестор.

– И так далее.

Будьте уникальными, не копируйте фразу из предложенных вариантов.

Обратите внимание на конкретику. Так, например, если это краудфандинговая платформа, вы должны указать, какую платформу выбрали, подготовить материал для размещения, сформулировать бонусы для дарителей, рекомендуется разместить проект на платформе. Если это предложение инвестору, также необходимо выбрать биржу для инвесторов и стартапов и попробовать разместить проект на сайте. Если это грантовая поддержка или льготный кредит, необходимо изучить особенности получения финансирования, определить, подходит ли ваш проект под эти условия, и так далее. Все нюансы необходимо описать в ответе на задание.